



BAC PRO
Métiers du
commerce et de la
Vente (Option A :
Animation et gestion de
l'espace commercial)

MISSIONS



Formation dispensée par la voie scolaire

Possibilité d'intégrer la section AZUBI Bac Pro Allemand

Le titulaire du **BAC PRO COMMERCE ET DE LA VENTE** est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité commerciale : entreprises de distribution alimentaire ou non, spécialisées ou généralistes, en libre-service ou en vente assistée, de détail ou inter-entreprises et les entreprises de production avec espace de vente intégrée.

Votre activité consistera à :

- ✓ mettre à disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande,
- ✓ participer à l'approvisionnement, vendre, conseiller et fidéliser,
- ✓ participer à l'animation de la surface de vente,
- ✓ assurer la gestion commerciale attachée à la fonction.

Les compétences visées :

- ✓ vente et gestion de la relation clientèle : création, développement, notion de valeur, négociation,
- ✓ production d'informations commerciales : création, gestion et amélioration du système d'information,
- ✓ organisation et management de l'activité commerciale : pilotage, évaluation, équipe commerciale,
- ✓ mise en œuvre de la politique commerciale : politique commerciale, offre, plan d'action.

📌 QUALITÉS REQUISES

- ✓ Etre autonome, disponible, dynamique, réactif.
- ✓ Avoir une bonne présentation, de l'aisance, le goût du contact humain.
- ✓ Capacités d'expression écrite et orale.
- ✓ Esprit logique, aimer convaincre et développer des arguments.
- ✓ Faculté d'adaptation et d'intégration à une équipe.

📌 MODALITÉS DE LA FORMATION

Formation dispensée par la voie scolaire complétée par une formation en entreprise de 22 semaines en 3 ans

Enseignements	Total heures /3 ans
Enseignement professionnel	1189
Enseignements généraux	1070
Soutien au parcours	91
En entreprise	22 sem.

📌 CONDITIONS D'ACCÈS

Au 2e trimestre de la classe de 3e les élèves sont amenés à formuler des vœux. En tenant compte des résultats obtenus et des avis délivrés par les professeurs, l'Inspecteur d'académie prononce les affectations.



POURSUITE ÉTUDES SUPÉRIEURES

BTS Négociation et Digitalisation la Relation Client

BTS Management Commercial Opérationnel

BTS : Commerce International

BUT : Techniques de commercialisation



2a rue du Marais
67300 SCHILTIGHEIM

Tram ligne B direction Hoenheim Gare,
arrêt le Marais

📄 <https://lyc-mathis-schiltigheim.site.ac-strasbourg.fr/>

Mail : ce.0670089H@ac-strasbourg.fr

📞 0388185518